**Anexa: Prognoza veniturilor**

Valoare solicitata total:**47.000 euro**

Valoare transa 1: 47.000 X70%=**32.900 euro**

Valoare tranșa 2: **14.100 euro**

Suma minima obligatorie de comercializat: 32.900 eurox 30%= **9.870** euro

**Atentie!**Solicitantii trebuie sa se asigure ca procentul de comercializare poate fi realizat, iar in cazul in care acest este neobisnuit de mare (cel putin de doua ori mai mare decat procentul minim, respectiv 60%), acestia vor trebui sa îl fundamenteze corespunzator. Solicitantii vor trebui sa justifice tarifele/prețurile de desfacere mai mari decât prețurile/tarifele zonei/pieței și să coreleze cantitățile/unitătile vândute cu capacitatea de producție/prestare servicii.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prognoza veniturilor si evolutia activitatii propuse prin proiect (EUR)** | | | | | | |
| **Nr. Crt.** | **Categoria** | | **UM** | **Total**  **An 1** | **Total**  **An 2** | **Total An 3** |
| **Vanzari fizice previzionate** | | | | | | |
| 1 | **Produsul / serviciul 1** | |  |  |  |  |
| 2 | **Produsul / serviciul 2** | |  |  |  |  |
| 3 | **……….** | |  |  |  |  |
| **Nr. Crt.** | **Categoria** | **Pret in EUR/UM** | **UM** | **Total An 1** | **Total An 2** | **Total An 3** |
|
| **Vanzari valorice previzionate** | | | | | | |
| 1 | **Produsul / serviciul 1** |  |  |  |  |  |
| 2 | **Produsul / serviciul 2** |  |  |  |  |  |
| 3 | **……….** |  |  |  |  |  |
| **Total venituri /incasari anuale** | | | | ***SUM An1***  ***(1-12)*** | ***SUM An2***  ***(1-12)*** | ***SUM An3***  ***(1-12)*** |
| **TOTAL venituri sau incasari din activitatea neagricolă propusă pentru finanțare** | | | |  | | |

***\* Se va completa tabelul de mai sus pentru întreaga perioada (1-3 ani). In tabel vor fi trecute veniturile și încasările aferente activității propuse prin proiect, obținute din producția comercializată sau activitățile prestate aferentă/aferente codului/codurilor CAEN pentru care se solicită finanțare***

***Condiția de a îndeplini procentul obligatoriu asumat de solicitant prin PA poate fi realizată și într-o perioadă mai mică de 33 luni.***

Totalul veniturilor obținute din activitatea finanțată, cumulat pe întreaga perioadă de implementare, trebuie să fie cel puțin egal cu procentul asumat (cel puțin 30%) din valoarea primei tranșe

**Valoare prima transa 32.900**  **EURO**

***Total venituri sau incasari previzionate, din activitatea propusa ≥ .. ..% (nu mai puțin de 30%) x Transa I nerambursabilă***

***Explicații pentru completarea tabelului:***

***Vânzări fizice*** *previzionate (per produs/serviciu) – Total An 1 – reprezint numărul total UM (unitati de masură) previzionate a fi vândute în anul 1*

*Ex UM cantitativ: (buc.; ml.; mc. etc)*

***Vânzări valorice*** *previzionate An 1 (per produs/serviciu) = Vânzări fizice previzionate Total An1 (per produs/serviciu) x Preț în Euro/U.M.*

***Se va aplica similar aceeasi formulă de calcul pentru toți anii de previziune (An1;An2;An3) .***

IMPORTANT!!!!!!Valoarea vânzărilor prognozate trebuie să fie coerentă și justificată în raport cu activitățile, capacitatea de producție/prestare și ipotezele din Planul de Afaceri. Estimările financiare privind veniturile și cheltuielile trebuie să fie corelate cu informațiile prezentate în Planul de Afaceri și să reflecte o proiecție realistă a activității. Prețurile propuse trebuie să fie justificate în raport cu nivelul pieței, iar volumul vânzărilor estimat trebuie să fie în concordanță cu capacitatea reală de producție sau prestare a serviciilor. În cazul în care sunt utilizate valori semnificativ diferite față de cele uzuale pe piață, este necesară o justificare clară. Coerența acestor prognoze contribuie la demonstrarea viabilității economice a proiectului.